



Ifm fabrique et commercialise des solutions d'automatisme, « du capteur à l'ERP » pour l'industrie. Présente dans 70 pays à travers le monde, et dans tous les secteurs d'activité industrielle, ifm est connue et reconnue pour la qualité de ses produits et de son service client. Forte de ses atouts de qualité et de proximité, ifm est en mesure de poursuivre ses ambitions en 2021, et s'inscrit pleinement dans l'industrie 4.0.

C'est pourquoi ifm renforce sa structure commerciale et propose un poste de :

H/F Ingénieur Technico-commercial en CDI

Poste basé à Chambéry (73)

Rattaché(e) au Chef des ventes de votre région et totalement autonome sur votre secteur (**Départements Savoie, Haute-Savoie et Isère**), vous bénéficiez toutefois de l'appui d'un support technique régional et d'une période de formation à nos produits et aux techniques de vente.

Autonome, rigoureux (se), véritable porte-parole de notre marque, votre mission consiste à :

- Fidéliser le portefeuille de clients existants,
- Conduire une prospection offensive auprès des constructeurs, installateurs et utilisateurs,
- Identifier les projets et les besoins,
- Élaborer des offres technico-commerciales, en assurer le suivi,
- Délivrer des reportings fiables et pertinents auprès des responsables commerciaux,
- Développer le chiffre d'affaires.

Et maintenant, parlons de vous !

De formation supérieure technique et commerciale bac +2 à bac +5, vous possédez de solides compétences techniques avec une expérience réussie dans le domaine des automatismes industriels ou formation tournée PLC (automates programmables, réseaux...).

Votre capacité à négocier et à convaincre ainsi que votre sens du relationnel vous permettra d'obtenir d'excellents résultats, conformes à notre éthique.

Stratège, vous faites preuve d'un relationnel de qualité, alliant écoute et force de conviction.

Ce poste, **basé à Chambéry (73), est à pourvoir en CDI dès que possible**. Statut cadre et véhicule de fonction. Salaire annuel attractif + primes de performance, intéressement et participation.

Pourquoi postuler ?

Rejoindre ifm c'est rejoindre les 7 000 collaborateurs à travers le monde, qui participent à promouvoir l'image d'ifm « Close to you ». Proche de ses clients et proche de ses collaborateurs, ifm est engagée dans une démarche RSE et vous apportera un cadre de travail convivial et valorisant.

Si votre profil professionnel et personnel correspond à notre description, merci d'envoyer votre CV + lettre de motivation à : catherine.henry@ifm.com; blandine.durand@ifm.com